Komersialisasi Free Software Sah

Ade Malsasa Akbar
teknoloid@gmail.com
23 Juni 2017
CC BY-SA 3.0

1. Buka Lapangan Kerja

- Tujuan presentasi ini
- Peluang bisnis besar
- Setiap orang memegang peluang
- Jangan sia-siakan
- Membantah takhayul

2. Sahnya Menjual Free Software

- Free software disebut free sebab membolehkan berbagi (termasuk dengan mematok harga).
- Free software = boleh dijual, boleh digratiskan.
- Yang tidak boleh? Melanggar *distribution terms*.

3. Apa yang Dijual?

- Softwarenya, jasa, dan barang.
- Software ada 2 = buatan orang lain & buatan sendiri.
- Software ada 2 area: privat & publik.
- Software ada 2 wujud: source code & binary code.

4. Pentingnya Komersialisasi

- Untuk membuka lapangan kerja
- Untuk biaya pengembangan free software
- Untuk biaya sosialisasi free software
- Untuk biaya fasilitas (server, domain, repo, dll.)
- Untuk menghidupi komunitas
- Untuk menyumbang ke komunitas-komunitas lain

5. Bedanya dari Proprietary

- Proprietary software >< free software
- Proprietary **melarang** distribusi software, baik gratis/berbayar, privat/publik, softwarenya/jasanya, sampai source/binary.
- Maka menjual & mengkomersialkan proprietary sangat menyulitkan bagi pengguna.

6. Model Pertama

- Membuka lapangan kerja untuk programer
- **Bikin software baru / edit yang sudah ada**
- Uangnya dari donasi masyarakat
- Programer digaji dari donasi
- Butuh organisasi/yayasan

7. Model Kedua

- **Jual free software**
- Jual free software dalam CD/DVD/UFD
- Jual GNU/Linux dalam CD/DVD/UFD
- Jual free software versi Windows
- Jual source code, jual binary code
- Peluang: ada lebih dari 80.000 free software hari ini

8. Model Ketiga

- **Custom software**
- Bikin software sesuai permintaan pelanggan.
- Ini praktik paling umum masyarakat kita!

9. Model Keempat

- **Technical support**
- Manfaatkan telepon & internet
- Tanya jawab berbayar / Bimbingan berbayar / Migrasi berbayar/Troubleshooting berbayar
- Pemasangan sistem WordPress/Moodle/MediaGoblin
- Konfigurasi Mail/FTP/Samba/Video Server

10. Model Kelima

- **Dokumentasi**
- Menerbitkan buku cetak
- Menjual ebook dalam bentuk cetak
- Menjual user manual dalam bentuk cetak
- Penerjemahan berbayar
- Menjual video tutorial

11. Model Keenam

- **Jasa instal ulang GNU/Linux**
- Termasuk jual laptop isi GNU/Linux
- Jasa instal ulang free software
- Jasa pemartisian HDD
- Jasa bikin dualboot
- Jasa reparasi GRUB bootloader
- Jasa rekoveri data

12. Model Ketujuh

- **Mengajar**
- Kursus online berbayar
- Kursus offline berbayar
- Kursus komputer umum
- Kursus LibreOffice
- Jual video-video tutorial
- Bimbingan skripsi/UKK TKJ berbayar

13. Model Kedelapan

- **Jual hardware**
- Jual laptop kompatibel GNU/Linux
- Jual modem kompatibel GNU/Linux
- Jual printer, scanner, monitor, hardware apa saja yang kompatibel GNU/Linux
- Jual kepada pengguna GNU/Linux!

Kontak Penulis

- Restava: restava.wordpress.com
- Bengkel: bengkelubuntu.org
- Bermigrasi: bermigrasi.wordpress.com
- Pusat: malsasa.wordpress.com
- Belajar GNU/Linux http://yt.vu/+belajar-gnulinux
- Migrasi ke Ubuntu http://yt.vu/+migrasi-ke-ubuntu
- Rootmagz: desaininkscape.wordpress.com

Model Kesembilan

- **Jasa keamanan**
- Debugging berbayar
- Audit berbayar
- Verifikasi berbayar
- Testing berbayar
- Bugfixing & forking berbayar
- Riset di bidang keamanan & forensik digital

Ringkasan

- Sah mengkomersialkan free software.
- Model bisnis meliputi jual software & jasa, source & binary, privat & publik, buatan sendiri & buatan orang lain, terkait modifikasi maupun pengajaran, termasuk jual hardware.
- Peluang bisnis free software luas!

Bantah Takhayul

- "***Komunitas free software = pasti miskin dan selalu miskin***" ← ini dusta besar. Cek financial report FSF, Linux Foundation, GNOME, dan KDE.
- "***Free software = gratis & tidak boleh dijual***" ← bohong. Free software boleh dijual & dikomersialkan.
- "***Free software = tidak ada duitnya***" ← tidak benar. Cek 2 poin di atas.
- "***Semua software tidak boleh dijual/dikomersialkan***" ← ini tipuan propaganda proprietary. Software itu tidak cuma proprietary, ada free software.

Keuntungan Bagi Bangsa

- Membuka lapangan kerja skala besar
- Membuka gotong-royong rakyat-pemerintah
- Menghilangkan kriminalisasi pengguna
- Membangun security nasional di bidang komputer